

LOOJATARI TEEKOND

# 18 PÕHJUST, MIKS SU TEENUSTEL JA SÜNDMUSTEL POLE PIISAVALT OSALEJAJID EGA TULU — NING KUIDAS SEDA LIHTSALT MUUTA

---

Praktilised nõuanded, mis aitavad sul jõuda  
klientideni ilma end kaotamata.

KRISTEL TREIER



# 01

## SISSEJUHATUS

Need nõuanded on sulle  
– Loojatar – et tuletada  
meelde ja näidata teisi  
võimalusi, vaatenurki

Paljud tundlikud Loojatarid, koolitajad, terapeudid, coach'id ja nõustajad alustavad oma teekonda suure kire ja kutsumusega... aga pettuvad, põlevad läbi, loobuvad.

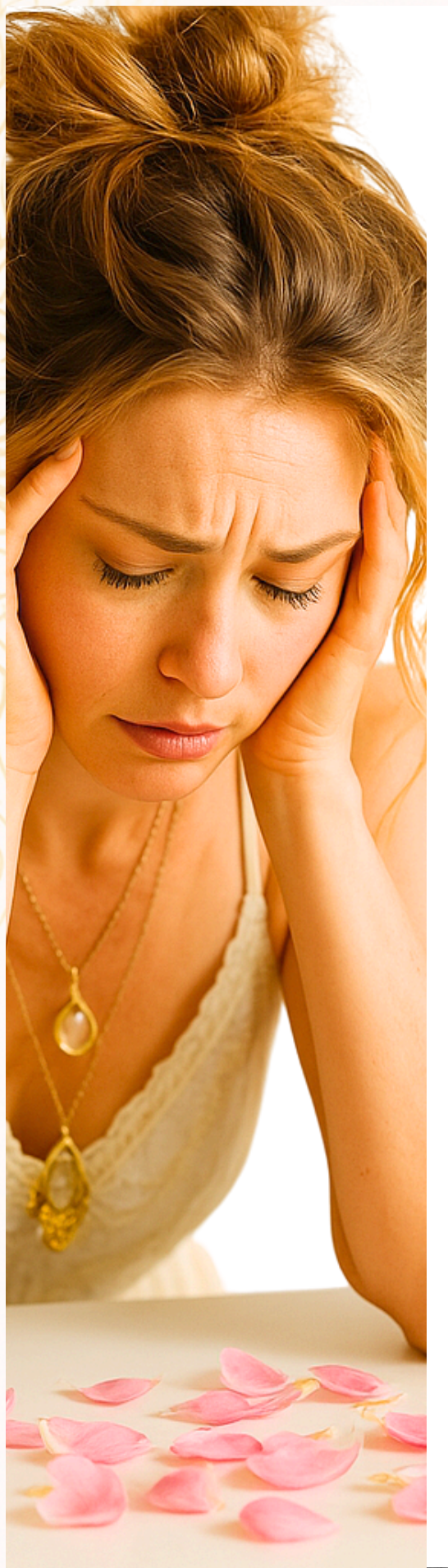
Selles lühikeses juhendis leiad praktilised ja lihtsad soovitusel, mis aitavad sind — ilma end või oma väärtusi reetmata.

KUI OLED TUNDNUD, ET...

- su sündmused või teenused ei täitu
- osalejate huvi on tagasihoidlik
- raha ei tule nii, nagu lootsid

... siis tea – sa ei ole üksi.

**Hea uudis on, et seda saab muuta!**





# KES MA OLEN JA MIKS MA SEDA JAGAN

"Ma usun, et igaühel  
meist on maailmale  
midagi erakordset  
pakkuda – ja ka sinus  
on Loojatar, keda  
maailm vajab. Täna  
olen siin, et aidata sul  
oma unikaalsus  
särama panna."



# 02

---

# SAAME TUTTAVAKS, MINA OLEN KRISTEL TREIER

---

51-aastane koolitaja, vaimne teejuht ja enesearengu treener, kel 20+ aastat kogemust finants-, turundus- ja juhtimisvaldkonnas, kombineerituna sügavate spirituaalsete praktikatega.

Minu elus on olnud kaks paralleelset teekonda, mille olen tänaseks kokku põiminud:

- Karäär ja haridus finantsi-, meedia-, kultuuri- ja turunduse valdkonnas.
- Samal ajal olen õppinud erinevaid energiatöid, šamanismi ja spirituaalseid praktikaid erinevates maailma nurkades.

Reiki meister, jogiini, tantrika, õppinud rahvusvahelises Shakti Dance Academy õpetajaõppes. Saanud erilisi pühitsusi Indias ja Balil jpm.

Olen olnud nii rahvusvaheliste projektide, ettevõtete juht kui ka südamest südamesse sündmuste looja.

**Täna aitan ka teistel tundlikel naistel oma kutsumuse nähtavaks ja väärtuslikuks muuta.**





# 03

## 18 NÕUANNET KOLMES VALDKONNAS



### SISEMISED TAKISTUSED

Need on kõige enam levinud, kuid suurimad takistajad. Just sisemiste takistuste pärast jätab enamik naisi oma unistuste suunas liikumata - olgu siis isiklikus või professionaalses elus. Nende muutmisel on esmalt oluline nad läbi näha ja märgata ning olla endaga aus.



### NÄHTAVAL OLEMISE VÄLJAKUTSED

Need on hästi praktilised ja kõige lihtsamini lahendatavad. Vajad vaid pisut teadmisi ja oskusi ning siis muutuvad seni tundmatud asjad lihtsaks. Teadmatus tekitab tihti hirmu ja siis tunduvad kõik asjad keerulisemad ja suuremad.



### ENESEVÄÄRTUSTAMISE HARJUMUSED

Kõige aluseks oled sina ja sinu enesetunne. Väga tihti panustame aega ja energiat kõigesse välisesse, unustades kõige olulisema - iseenda. Tundub nagu teada jutt, kuid näitan sulle siin konkreetselt mõned punktid, kuidas saame takistustest omale hoopis toetuse.







# 04

## SISEMISED TAKISTUSED

---



### Sa ei tea, mis on see “sinu oma asi”

Vahel me tõesti ei tea, kuid enamasti me ei julge sellele otsa vaadata. See võib olla täitsa tavaline asi või siis vastupidi liiga julge sinu jaoks. Mitte keegi pole seda “oma kutsumust” teadnud sünnist saadik, enamik on jõudnud selleni katsetades ja proovides.



**MIS AITAB EDASI:** Katseta ja proovi julgelt erinevaid asju. Lase oma heal tundel ennast juhtida. Sinu hinge tee pole kindlasti kannatuses või teiste pärast millegi tegemine. Veeda aega inimestega, kes on selle leidnud ja saa neilt inspiratsiooni. Ainult sina ise tunned selle õige tunde ära, kui naudid tegevust täielikult. Kuid selleni jõuad vaid proovides.



### Kes olen mina, et seda teha...

Sa võid tunda, et pole piisav. Et teised on professionaalsemad või kogenumad. See tunne halvab ja hoiab sind tagasi. Kuigi sees kripeldab ja tahaks, kuid kas siis ka mina tõesti võin... Ehk oled juba alustanud, kuid teed ikkagi oma asju natuke poolikult ja ei julge mõelda suurelt.



**MIS AITAB EDASI:** Me pole inimestena võrreldavad. Piisavust ei saa mõõta kilo ega rahasummaga. Sinu unistused saavad olla piiramatud ja teoks saab vaid see, mida sa ise tahad.

Leia omale toetav kogukond, kes sind näeb tänase sinuna, mitte sellena, kes sa kunagi olid. Õiged inimesed või toetus neilt aitavad ebapiisavuse tundest kerguses üle saada.

# SISEMISED TAKISTUSED

✓ 3

## Arvad, et pead veel õppima, enne kui oled valmis

Sul on tunne, et enne, kui saad päriselt alustada oma kutsumusega, on vaja veel üks sertifikaat, kursus, praktika, diplom. Nii kuluvad parimad eluaastad ja sinu idee jääb sahtlisse ja sa ise varju. Turvalisem on olla „ootamise“ energias, aga see võtab nii paljudelt inimestelt võimaluse saada osa sinu kingitusest.

✦ **MIS AITAB EDASI:** Sa oled täna valmis. Mitte täiuslik, aga valmis. Sinu tänane kogemus võib olla kellelegi juba tohutult väärtuslik. Alusta sellest kohast, kus oled – ja edasi arened teekonnal olles, mitte ainult valmistudes. Anna inimestele võimalus saada osa sinu tänastest oskustest ja siis võid paralleelselt jagamisega edasi õppida. Vali praktilisi kursusi, kus saad juba õppimise käigus ka päriselt midagi teoks teha.

✓ 4

## Sul on hirm küsida raha oma teenuse eest ja pakud pigem tasuta oma andeid

Raha küsimine oma teenuse eest võib tunduda vastuolus vaimsusega. Sa ei taha, et sind nähakse kui „müügiinimest“, kui tegelikult soovid südamest head. Ja tegelikult sa tegid ju enda arvates nii vähe ja lihtsa asja, et sellega saaks igaüks ka ise hakkama. „Energiat“ ei tohiks ju müüa... ja teised vabandused, miks mitte raha küsida. Tasuta oma annete jagamine viib läbipõlemiseni.

✦ **MIS AITAB EDASI:** Mida konkreetsemalt sa raha küsid, seda lihtsam on su kliendil. Ja sa ju soovid, et ta tunneks end hästi?

Kui jäta tasu küsimata, siis jääb energeetiliselt üles võlgnevus, mis pole kasulik ei sulle ega su kliendile.

See, mis võib sulle tunduda lihtne ja loomulik, on kellelegi sel hetkel väga oluline ja vajalik ning väärtuslik. Sinu kogemus, aeg ja pühendumine on alati tasu väärt.

Raha on vahetus – see on energia, mis tuleb sinna, kus on väärtus. Kui annad südamest, siis on loomulik ja vajalik ka vastu võtta.



# SISEMISED TAKISTUSED

---

5



## Kardad edu ja sellega kaasnevat

Edu tundub ahvatlev, aga ka hirmutav. Mis siis, kui sa ei tule toime? Kui pead tegema liiga palju? Kui su elu muutub?

Väga tihti on meil selja taga läbipõlemise kogemused, mille hirmus blokeerime igaks juhuks ka enda edasiliikumise oma uuel tegevusalal.

Kuigi me soovime, et meil läheb hästi, siis tihti kardame samal ajal ka edu. Sest sellega kaasneb tundmatu olukord. Ja nii hoiame edasi liikudes kogu aeg ka jala igaks juhuks piduril, et hoog liiga suureks ei läheks.



**MIS AITAB EDASI:** Edu ei pea olema ülekoormus. Sa saad ise valida oma rütmi ja mahu. Edu võib olla ka puhas rõõm ja kergus, voolav, pehme ja kooskõlas sinu väärtustega. Loo oma edu oma reeglite järgi.





”

SUURIM MAAGIA SÜNNIB SIIS,  
KUI JULGED OLLA NÄHTAV OMA  
HAAVATAVUSES JA VÄES.  
JUST SIIS KUI OLED KÕIGE  
EHTSAM, OLED KA KÕIGE  
INSPIREERIVAM.

-  
**Kristel Treier**





# 05

## NÄHTAVAL OLEMISE VÄLJAKUTSED

---

6



### **Peidad ennast oma teenuse/toote taha, sest kardad nähtavust ja kriitikat**

Oled end kaitsnud kummaliste anonüümsete nimede ja müstiliste piltidega. Oled tundlik ja loomulikult ei soovi sattuda hinnangute alla. Nähtaval avalikult olla tundub paljastav. Inimesed tahavad alati näha inimest, kes on nende asjade taga ja ei soovi suhelda anonüümsete veebilehe vormide või kummaliste nimede ega kunstlike piltidega.



**MIS AITAB EDASI:** Päriselt soovid sa ju inimesi aidata ja oma annete või oskustega maailma paremaks paigaks luua. Sina ise oma unikaalsuses oled palju kaunim kui need AI tehtud pildid. Sinu nimes on sinu vägi, kasuta seda julgelt. Alati on keegi, kellele sa ei meeldi. Kuid ära jäta sellepärast neid teisi inimesi aitamata.

7



### **Su sõnum on liiga üldine („aitan kõiki kõiges ja kõigega“)**

Inimesed ei saa aru, kas see puudutab neid. Sa ise tead küll täpselt, sest sul on palju rohkem infot ja sinu peas on asjad selged. Kuid inimesteni jõudmiseks pead hästi lihtsalt ja selgelt otse välja ütlema, mida sa siis teed.



**MIS AITAB EDASI:** Fookus ei piira, vaid teravdab. Julge valida üks sihtrühm või üks probleem, millega alustada. Sinu väärtuspakkumine on uks, millest inimesed saavad sinu maailma siseneda. Vahel polegi rohkem vaja! Sinu oma väärtuspakkumise lihtsalt sõnastamine polegi nii keeruline, selleks on hästi palju mängulisi abivahendeid ja seda on tore koos teiste inspireeritud inimestega teha.

# NÄHTAVAL OLEMISE VÄLJAKUTSED

8



**Oled oma teemast nii vaimustunud ja teed valmis kursused või teenused, kuid unustad oma inimestelt küsida...**

Sa lood teenuse valmis ja alles siis hakkad mõtlema, kellele see on. Tulemus: vähene huvi või puuduvad kliendid.

Loomulikult on sinu sisetunne ja vaimustus õiged. Kuid ainult endast lähtuvalt luua on väga raske teekond.

**MIS AITAB EDASI:** Alusta oma inimestest - nendest, keda sa päriselt aidata tahad ja kellele seda lood. Kuula, räägi, uuri, küsi, ole uudishimulik! Kui lood koos nendega, vastab see nende vajadustele ja tekib loomulik huvi. Inimesed tunnevad end kaasatuna ja tõstetuna sinu huvist. Edasi minna on palju lihtsam ja kergem.

9



**Arvad, et sul pole midagi huvitavat jagada, sest ei taha oma eraelu näidata**

Usud, et jagamine tähendab privaatsuse loovutamist. Tunned, et su elu pole piisavalt eriline. Sa ei taha end üle tähtsustada, ega esile trügida.

**MIS AITAB EDASI:** Ela oma elu huvitavaks - sotsiaalmeedia on selleks hea põhjus! Kui arvad, et sinu elus pole midagi huvitavat jagada, siis vaata ringi ja märka detaile. Õpi oma oskustega seotud mõtteid välja ütlema ja neist kirjutama. Sinu isiklik elu pole üldse nii huvitav sinu klientidele. Neid huvitab, mis on sinu väärtused, mida sa maailma asjadest arvad, mida oled ise kogenud ja mis sind inspireerib. Tee pilte ja videosid detailidest enda ümber, lilled, päikeseloojang, kaunis küünal laual jne. Ole sina ise ja jaga, mida sa maailmas märkad.

Tee enda jagamistest tore ja kerge mäng - kui vaja, siis õpi juurde mõned oskused, mis teevad selle ka tehniliselt lihtsamaks, kergemaks ja kiiremaks.



# NÄHTAVAL OLEMISE VÄLJAKUTSED

---



10

## Puudub järjepidevus

Jagad vahel midagi sotsiaalmeedias, siis teed mõne sündmuse hoopis teisel teemal. Oled vaimustunud ühest teemast aga siis tunned, et see “ei kanna” ja pöördud teise suunda enne kui keegi jõuab su kutsele reageerida.

Spontaansus ja katsetamine on tore, kuid selleks, et sinu inimesed aru saaksid, millega saad neile kasulik olla, on vaja hoida fookust. Oled muidu nähtamatu oma tegeliku sõnumiga.



**MIS AITAB EDASI:** Vahel on kasulik lasta oma tegevust vaadata eemalt kõrvalpilguga. Plaanid võivad kõlada väga tüütult, kuid struktuur ja väike läbimõtlemine tegutsemise vahepeal toovad palju kasu. Oluline on, et leiad sulle sobiva. Kõik võib olla lihtsam ja kergem - sinu oma rütmi järgi.



11

## Puudub selge kutse tegutsemisele ja kuidas sinuga ühendust võtta

Jagad mõtteid, või oma toodet/teenust/sündmust aga ei ütle kunagi, mida inimene võiks järgmisena konkreetselt teha. See jätab kontakti pooleli. Kusagil pole selgelt kirjas, et kus ja kuidas sinu teenust/toodet saab. Oled oma sündmustele registreerimise teinud keeruliseks ja enda leidmise ka. Kardad otse kutsuda, et mitte liiga pealetükkiv olla.



**MIS AITAB EDASI:** Ütle selgelt, mis on järgmine samm: registreeru, kirjuta, loe edasi, helista. Pane kirja oma e-posti aadress, telefoni number. Julgusta inimesi sulle kirjutama sotsiaalmeedias. Inimesed vajavad juhatust. Kuigi sulle tundub see ju nii elementaarne, et sinu telefoni leiab googeldades või et kodulehel on kuskil registreerimisvorm, siis ei hakka keegi seda otsima.

Tee nende inimeste elu lihtsamaks, keda sa aitada tahad ja see peegeldub sulle tagasi küllusena.

# NEED NAISED OLID SAMAS KOHAS...



Mulle väga meeldis koolituse praktilisus ja samas ka laiem pilt – enda energiajuhtimise olulisus.

---



Soovitan tõesti kõikidele, kellel on soov oma tegevust uuele tasandile viia, ka kindlasti vaimses valdkonnas tegutsejatele, et uusi võimalusi näha! Olen muutunud julgemaks ja õppinud tooma välja seda, mis tegelikult klienti kõnetab, mitte ei peleta eemale.

---



Kristel on koolitaja, kes on pakkinud pikkade aastate kogemused ning mahuka taustatöö voolavasse ning sarmikasse esitlusse. Ta austab sügavalt iga naise isiklikku ja unikaalset teekonda ning oskab igast kursusest luua just sellise unikaalse kombinatsiooni, mis sobitub kõige paremini selle osalejate olemusega.

---



Enda nähtavamaks muutmise konsultatsioon Kristeliga viis mu arusaamise selle võimalustest ja toimimisest täiesti uuele tasemele. Jõudsin sisemise aktsepteerimiseni, et enda ja oma tegemiste kohta info jagamine on hädavajalik ja oluliselt lihtsam kui arvasin ka siis, kui oled tegev inimeste heaolu ja vaimsete teemade valdkonnas.

---



Minu jaoks on see tohutult avardanud võimalusi ja avanud mitmeid uksi. Olin skeptiline, et kas ma saan hakkama - kuid Kristeliga tulid tulemused lihtsalt!

---



Soovitan Kristeliga koostööd kõigile, kes tunnevad, et vajavad professionaalset ja samas inimlikku tuge

---



Kristel tõi väga selgelt välja, mis on minu püstitatud eesmärkide saavutamiseks esmased ja kõige tähtsamad sammud ja ilmestas teooriat asjakohaste toimivate näidetega.

Lõime koostöös imelise kaardi, mida mööda sotsiaalmeedia, turunduse ja ettevõtluse radadel mängiva kergusega seigelda. Sain palju julgustust.

---





# NÄHTAVAL OLEMISE VÄLJAKUTSED

---

12



## **Loed ja jälgid teisi, keda pead enda konkurentideks Tunned, et sul pole mõtet isegi alustada**

Kadestad nende edu. Mõtled, kuidas nad on sinust paremad ja kõik on juba tehtud ning öeldud. Mida rohkem teisi jälgid, seda vähem on sul aega ja energiat enda asjade jaoks.



**MIS AITAB EDASI:** Teiste analüüs on hea vaid selleks, et leida oma unikaalsus ja see, mille poolest sina oled neist parem. Imetledes teisi tõuseme ka ise paremasse kohta. Kuid veel edasiviivam on tuua tähelepanu endale ja oma teenusele/tootele, annetele ja teadmistele, mida jagada. Lõpeta igapäevaselt teiste jälgimine ja kasuta vabanenud aega oma sõnumi edastamiseks ning oma inimestega suhtlemiseks.

Kui kohtud päriselt teiste sama valdkonna tegijatega, siis võib selguda, et ka neil on samad mured, mis sul ja nad imetlevad hoopis sind. Ehk on aeg hoopis koostööd teha?

Loojataride koostöö on täiesti erilises energias loomine ning viib uutmoodi tulemusteni.





# 06

## ENESEVÄÄRTUSTAMISE HARJUMUSED

---

13



**Arvad, et sinu valdkond on nii eriline, et seal ei kehti nõuanded ega toimi ükski soovitus**

Sinu valdkonnas pole ju võimalik seda kõike teha ... Mõnes valdkonnas on palju seaduslikke regulatsioone, mida peab arvestama. Kuid suurim takistus on sinu sisemine eelarvamus.



**MIS AITAB EDASI:** Ka kõige erilisemas valdkonnas on kõige olulisemad sinu inimesed ja see, et selge info heast pakkumisest jõuaks õigete inimesteni arusaadavalt. Loobu eelarvamustest ja ole avatud ning katseta. Ära tee kunagi järele täpselt teiste soovitusi kuid märka, mis taipamised sul tulevad soovitusi lugedes ja kohenda neid omaale sobivaks. Proovi ja katseta.

14



**Kaotad end tehniliste süsteemide loomisse. Arvad, et pead esmalt tegema ilusa kodulehe, õppima selgeks wordpressi, SEO, meiliprogrammi, jne**

Seda kõike tundub nii palju ja see on keeruline. Millest alustada ja kaua see kõik aega võtab. Arvad, et sul pole tehnilist taipu ning juba ettevõtte loomine tundub liiga keeruline samm.



**MIS AITAB EDASI:** Sa ei vaja kodulehte, kontorit ega teisi tehnilisi süsteeme selleks, et oma pakkumine inimesteni viia. Otsi esmalt üles need inimesed, keda sa soovid aidata oma oskustega, suhtle nendega. Siis sõnasta oma unikaalne pakkumine. Ja ütle see välja!

Alati on keegi, kellele meeldib nende tehniliste süsteemidega tegeleda ja aja jooksul võid teha koostööd, mille tulemusel saad ka need!



# ENESEVÄÄRTUSTAMISE HARJUMUSED

---

15



## Sa ei oska ega julge abi küsida

Oled harjunud ise olema nõustaja, koolitaja või teejuht. Kuidas sa nüüd ise küsid, sest peaksid ju kõike teadma ja tubli ning eeskujulik olema.



**MIS AITAB EDASI:** Ära jäta end üksinda. Abi ja nõu küsimine näitab, et oled õppimisvalmis ja arened edasi. See pole nõrkus, vaid tugevus ja annab inimestele pigem julgust tulla sinult küsima. Väga oluline oma klientide mõistmiseks on tunnetus, kuidas olla vastuvõtja ja õppija rollis. Näiteks kui soovid müüa kallima hinnaga nõustamist või teenust/toodet aga pole ise kunagi investeerinud kallimasse nõustamisse või koolitusse, siis on sul väga raske seda ka teistele pakkuda.

Leia abi küsimiseks sellised kohad ja inimesed, kes jagavad sinuga samu väärtusi.

16



## Ülitundlikuna võtad endasse ümbritseva ärevuse ja põled kiirelt läbi teiste tempo järgi tegutsedes

Kui annad kõike endast ja ei taasta oma energiavarusid ega loo piire, muutub ka kõige hingelähedasem tegevus kurnavaks. Tahad aidata, aga ise väsid. Teed kõik nii nagu õpetatakse aga oled ärevuses.



**MIS AITAB EDASI:** Leia oma rütm ja hoia ennast esikohal. Lõõgastumine ja lõdvestumine on sama olulised. Puhkav Loojatar on tõeliselt maagiline. Sellest, kui heas kohas oled sina vaimsalt - sõltub kui hästi läheb su tegevusel. Hoia ja loo oma vaimseid praktikaid, mis aitavad hoida end oma tempos ja ümbritsevast ärevusest kõrgemal.

# ENESEVÄÄRTUSTAMISE HARJUMUSED

---

17



## **Tunned end olukorra ohvrina justkui ei saakski sa ise midagi muuta**

Kui oled sisemiselt ohvri või pingutuse energias, muutub ka su loomine raskeks. Kui arvad, et sulle on tehtud ülekohut või elu on olnud ebaõiglane, siis ei suju su tegevustes miski.



**MIS AITAB EDASI:** Sinu sisemine seisund loob sinu välist reaalsust. Kui elad juba täna tänulikkuse, usalduse ja rõõmu sagedusel, voolab kõik lihtsamalt. Piisav uni, aeg lähedastega, tervislik toit ja naiselik liikumine, meditatsioonid, tähelepanu endale - see on olulisem kui teiste aitamine. Võta vastutus oma hetke olukorra eest endale ja astu esimesed sammud olukorra muutmise poole.

18



## **Oled harjunud küsima odavat hinda või tegema allahindlusi, sest arvad, et inimestel pole ju raha**

Kõik muutub, kuid sinu hinnad mitte. Hoiad oma hinda madalal ja saad vaevu ots otsaga kokku tulnud, kuid kardad, et kõrgemate hindadega ei tule kliendid sinu juurde. Teed suuri allahindlusi, et inimesi enda juurde meelitada ja näed, kuidas nad kulutavad suuri summasid teistele tegevustele. Kellegi silmis ei tõuse sinu väärtus kui teed oma madalate hindadega endale liiga. See lõppeb läbipõlemisega.



**MIS AITAB EDASI:** Leia oma unikaalsus ja tegelikud väärtused. Sa ju ei soovi, et sinu juures käiakse vaid kõige odavama hinna pärast. Oled päriselt hea selles, mida teed! Raha on energia ja enda väärtustamise võimalus. Kui hakkad küsima kõrgemat tasu, siis annad ka oma klientidele võimaluse ennast rohkem väärtustada. Suhtle inimestega, kes sind hindavad. Saa tuttavaks uute inimestega ja harjuta ennast suuremate summadega.



# MINU SIIRAS SOOV ON, ET SA TEAKSID...

Täna elan enda loodud elu ja olen  
ühildanud vaimse ning füüsilise  
maailma igapäevases elus.

Aga olgem ausad – ma ei ole alati  
tundnud end nii kindlalt ja selgelt.

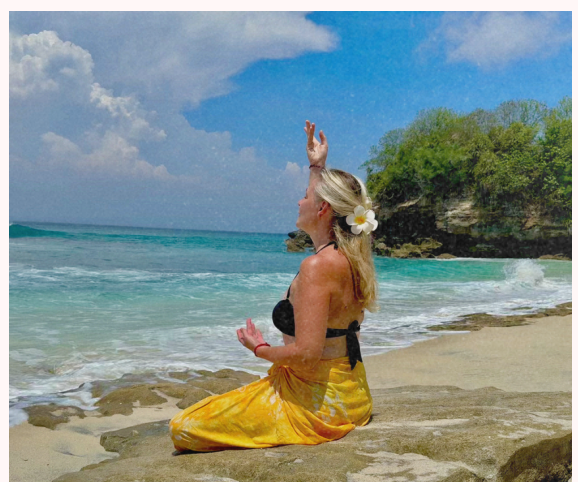
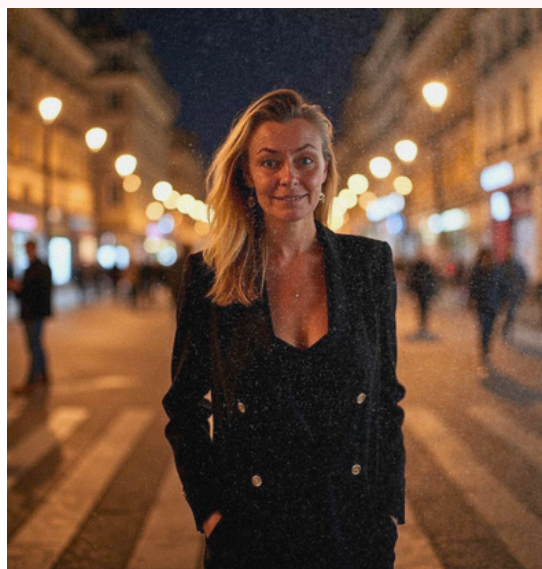
Olen olnud täpselt seal, kus võib-olla  
oled sina praegu. Olen kogenud  
isiklikult paljusid nendest vigadest,  
mis siin kirjas.

Olen õppinud seda kõike omal nahal –  
ja ma ei soovi, et sina peaksid sama  
rada mööda käima.

Sa ei pea tegema kõike üksi.  
Sa ei pea valima vaimse tee ja  
praktilise edu vahel.

**Sa võid luua oma äri, sündmuse või  
teenuse, mis on sama unikaalne ja  
eriline nagu sina ise – ja seda kõike  
rõõmu ja kergusega LOOJATARINA!**

# 07







# SIIT ALGAB SINU TEEKOND LOOJATARI JÄRGMISELE TASANDILE

Kas tundsid end mõnes punktis ära? Või lausa enamuses?  
Kas midagi üllatas sind?

- ✦ Kui sa lugesid neid 18 põhjust ja tundsid end ära – siis tea, et sa pole selles kohas üksinda. Ja nüüd on esimene samm juba astutud. Teadlikkus ja märkamine on võti!

**Aga tead ka seda tunnet, kui on muutuste vajadus on selge aga mida siis tegelikult teisiti teha või kuidas päriselt edasi minna?**

- ✦ Kui sa ei tundnud end ära – palju õnne, sa oled tõesti äge Loojatar!

**Aga isegi siis on oluline vaadata ausalt otsa oma tegevustele ja mõelda, kas on aeg “upgrade”ida ennast järgmisele tasandile?**

Need 18 põhjust ei ole süüdistus. Sa ei pea olema täiuslik. Kuid väikeste muudatuste abil saad aidata palju enamaid inimesi.

Mul on sulle midagi praktilist, mis aitab järgmisi samme astuda ja muutusi luua.





# KUTSUN SIND LIVE MEISTRIKLASSI

UUE AJASTU LOOJATAR: KUTSUMUSEST KLIENTIDENI



**Kuidas muuta oma anded ja  
sisemine kutse nähtavaks,  
väärtuslikuks ja küllust loovaks  
teenuseks, mis toob päriselt  
tulemusi**

## **ERIPAKKUMINE SULLE**

Kasuta sooduskoodi **LOOJATAR25**

ja saad “Väärtuse looja” paketi koos boonuste ning  
järelvaatamisega “Särava alustaja” hinnaga  
(võidad nii rahas kui väärtuses!)

Kas soovid oma teenused ja sündmused päriselt käima  
saada? **Liitu live meistriklassiga**

**VAATA LÄHEMALT SIIN**





SINU TEE ON SINU LOOMING. IGA  
TAKISTUS ON TEEJUHIKS, IGA HIRM,  
AVAB UUSI VÕIMALUSI. ON AEG LUBADA  
MAAILMAL SINU ANNETEST OSA SAADA.

Armastusega,  
Kristel Treier

---

Jaga oma mõtteid või võta ühendust  
isiklikuks kohtumiseks:



**kristel.treier@gmail.com**



**FB: <https://www.facebook.com/kristel.treier>**



**[www.kuutempel.ee](http://www.kuutempel.ee) / [www.loojatar.ee](http://www.loojatar.ee)**